



Aslink.inc



企業が未来に向かって経営ができるように、
チームで総合的な支援を実施する。
『明日（as）につなげる、私達（us）につなげる』

<https://as-link.co.jp/>

チームコンサルティングで 一丸となって成功に導く

私たちは、企業経営に関する幅広い専門知識と能力、豊富な実務経験を有しています。その能力を駆使し、企業が抱えるあらゆる経営課題の解決を行っています。経営活動には努力だけでは立ち向かえない壁があり、それを越えるためには、各種専門家の力が必要不可欠です。その力を結集させ、あなたの企業を全力でバックアップいたします。成功の未来へ、しっかりとお繋げいたします。

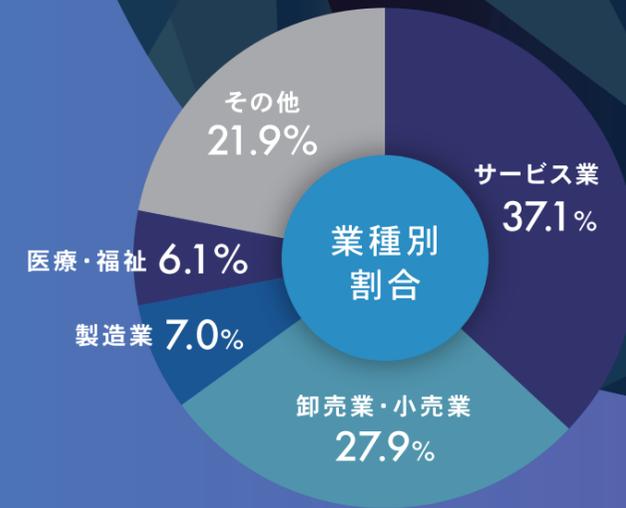


相談件数
7138件

相談内容	
販売集客	1217件
戦略策定	1043件
業務改善	845件
創業支援	742件
法務知財	376件
事業計画	608件
資金調達	360件
販路開拓	512件
人材育成	230件
商品開発	499件
事業承継	186件
税務会計	464件
その他	56件

ABOUT

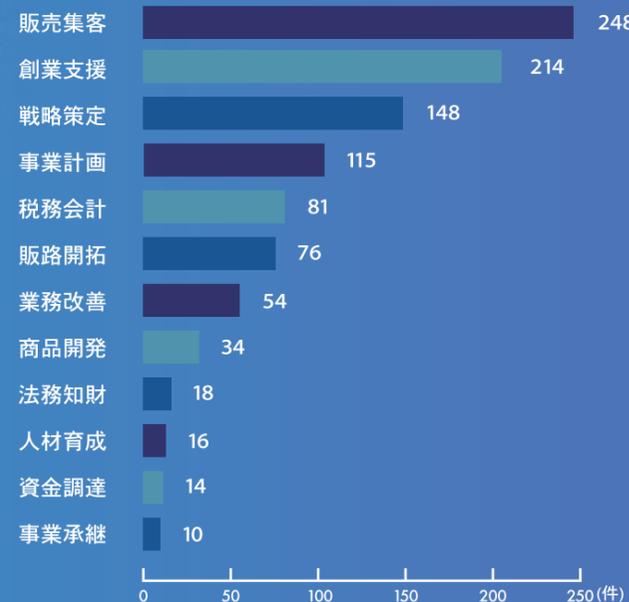
数字で見るアスリンクの実績



その他、建設業/宿泊業・飲食業/農業・林業・漁業などさまざまな業種の支援を行っています。

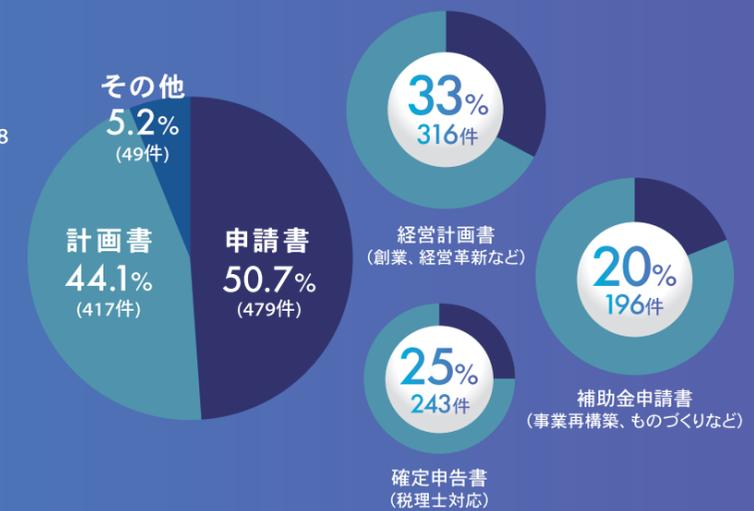
セミナー実績
1028件

少人数から200人の大規模まで、シーンに合わせてセミナー・講習会を行っています。



書類作成実績
945件

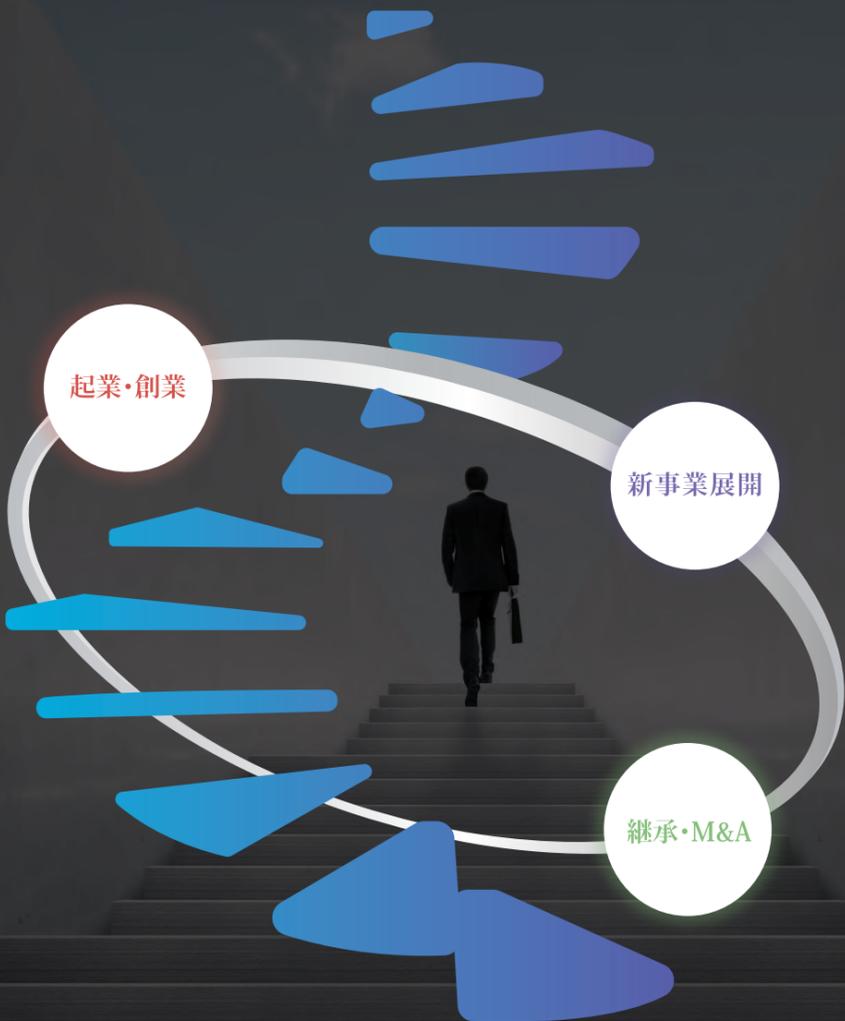
※その他書類作成190件含む



☆ その他書類作成実績

販促計画/業務改善計画/経営改善計画/事業再生計画/事業承継計画/事業継続力強化計画/先端設備等導入計画/経営力向上計画/福岡県中小企業技術・経営力評価など

※2018年4月～2022年3月までの実績データです。



ライフステージに合わせた チームでの継続的経営支援

中小企業に対して総合的な経営支援を実施することで、

中小企業の限りある経営資源を本業に集中させ、業績の向上を図ります。

そのために、専門家それぞれの知見を結集して、チームとして支援します。

ライフステージに合わせてスペシャリストが創業から事業の成長・拡大までの

業務プロセスにおける幅広い支援を行っています。

事業内容

BUSINESS CONTENT

起業・創業	事業計画	補助金申請に不可欠な事業の達成目的、目標、達成する計画・過程を示したビジネスプランの作成サポート。	新事業展開	資金繰り	資金の流れをコントロールしていくこと。外部から事業に必要な資金を調達するためのアドバイスおよび資金繰り相談。
	登記申請	一般に、不動産登記や商業・法人登記などの登記申請のアドバイス代行支援。		商品開発	商品開発のアイデア作成段階から導入、軌道修正までのトータル支援。
	女性起業	福岡を拠点に、創業期の女性起業者を継続的かつ持続的にトータルで支援。		販路開拓	商品の魅力を調査し、新しい販売方法やチャネルを見出し、新しい販売先を確保するためのアドバイザー。
	飲食・小売店開業	飲食店・小売店の新規開業・開店を総合的にコンサルティング。お客様の夢や希望・目標・出店立地の特性や条件・投資額などの総合支援。		販促集客	消費者の購買意欲を刺激し商品を購入させるためのセールスプロモーション。集客数を増やし、ホームページ等での売上を向上させる動線づくり。
新事業展開	税務会計	税務の代理、納税書類の作成、税務相談などの税務支援。	継承・M&A	人材育成・評価	人材育成および、人事制度の構築や定着支援、教育研修、能力開発などの仕組みづくりのサポート。
	業務改善	ナレッジマネジメント手法やチームビルディング手法、時間管理・タスク管理などの導入による生産性向上支援。		事業承継	事業承継計画、モニタリング、後継者育成支援。

★ 創業～事業拡大・成長のプロセス例

創業支援	事業構想	ビジネスモデルの構築	初動運営	事業展開	事業拡大・成長
<ul style="list-style-type: none"> ●事業環境調査 ●市場将来予測 ●参入市場の検討 ●事業アイデア出し 	<ul style="list-style-type: none"> ●事業領域の共有 ●戦略オプション ●事業スキーム策定 ●事業計画の策定 	<ul style="list-style-type: none"> ●ブランド策定 ●マーケティング ●アライアンス 	<ul style="list-style-type: none"> ●初期活動目標の共有 ●製品・ソリューション仕様検討 ●製造投資の試算 ●営業投資の試算 	<ul style="list-style-type: none"> ●営業戦略・推進 ●業務フロー策定 ●各種システム策定 ●事業推進アセスメント ●製造投資の試算 ●営業投資の試算 	<ul style="list-style-type: none"> ●中長期戦略 ●事業再構築 ●事業人材育成

★ 商品開発～発売までのプロセス支援の一例

アイデア出し	商品像決定	ものづくり	企画決定	提案	生産	発売/営業
<ul style="list-style-type: none"> ●周辺情報調査 ●将来予測 ●コンセプト案出し 	<ul style="list-style-type: none"> ●コンセプト決め ●ターゲットの選定 ●ベネフィット決め 	<ul style="list-style-type: none"> ●デザイン・仕様検討 ●仮説検証 ●ユーザビリティ確認 ●製造検討 ●スケジュール確認 	<ul style="list-style-type: none"> ●最終確認 ●製造投資試算 ●宣伝投資試算 ●広告プランの立案 	<ul style="list-style-type: none"> ●提案内容起案 ・上市目的 ・売り上げ目標 ・商品内容 ・コンセプト ・融資計画 ・広告展開 ・キャンペーン 	<ul style="list-style-type: none"> ●5Sや3定など現場改善 ●フロー改善 ●品質・原価・納期管理 ●従業員スキル向上 ●革新的設備導入 	<ul style="list-style-type: none"> ●実績検証 ●プロモーション運動 ●顧客作り・育成



「社長の夢を実現させる」 それが私たち、アスリンクの使命です

サポート企業だけでなく、従業員や取引先などのステークホルダー全ての幸せにつながるように、三方よしの精神を持って、経営コンサルタントとしてサポートすることを信念としています。

また、サポート企業が経営を革新し、業務を改善し続けることで、企業の持続的成長につながることを自身が果たすべき使命としています。そのためにも、自身の知見と人脈を総動員し、深く、広く、そして長くサポートすることに価値を置いています。

専門領域

経営革新・経営改善につながる事業計画策定や、その計画を実現するためのビジネスモデル構築、販路開拓、商品開発、資金調達、人材育成など、経営資源である「ひと・もの・かね」を最高の状態に導くことを得意分野としています。

主要実績

- 金属加工製造業（年商 20 億円）
中長期事業計画策定支援、組織体制構築支援
- 日用品卸売業（年商 10 億円）
事業計画策定支援、生産性向上設備・システム導入支援
- 食料品小売業（年商 5 億円）
経営改善計画策定支援、販売促進支援

経営コンサルタント

中小企業診断士

中小企業診断士事務所
オフィス・デュウ 代表

廣木 鑑治

Shigeharu Hiroki



経営者様の“やりたいこと”を実現可能な事業計画に 「利他」の心をモットーに寄り添う事業展開

企業の方向性を決める全社戦略や経営革新計画、補助金を活用した事業計画、事業承継計画など経営全般にかかわる計画策定を得意としています。

また策定するだけでなく経営管理など、戦略実行の管理を行うことで実効性の高い戦略実行プランをご提案し、取り組むべき課題を認識・共有しながら、クライアントとともに課題解決を目指します。

専門領域

経営戦略・事業計画策定：経営全般に係る全社戦略策定や新分野展開などの事業計画策定
市場分析：市場規模や顧客ニーズなど情報収集・分析
商品開発・改良・販売：ビジネスモデル構築やマーケティング支援

主要実績

- 生産性向上・新規設備導入による生産性向上に係る事業計画書策定（食品製造業・美容サービス業）
- 新分野展開・創作和菓子店舗の展開事業の事業計画書策定（食品製造業）
- 商品改良・商品コンセプト見直しブランド強化支援（飲食業）
- 商品開発・新商品を軸にした新しいビジネスモデル構築による販路開拓支援（養殖業）

経営コンサルタント

中小企業診断士

ALCCES（アルシーズ）代表

穴井 勇二

Yuji Anai



早い段階より変化に耐える儲かる仕組みを

ちょっとした外部環境の変化に対応できず、経営に行き詰った先輩企業をこれまでたくさん見てきました。創業当初に比べ、企業規模が大きくなるにつれ、想定以上に企業内部の変化は早くなります。

これに気づかず、いつの間にか企業は末期になっていることが多いのです。外部環境のコントロールは簡単にいきませんが、企業内部はある程度コントロールできますので、しっかり事業計画書を策定し、早い段階より変化に耐える儲けの仕組みを作りましょう。

専門領域

事業再生・経営改善計画策定支援、融資斡旋、補助金申請支援、DX導入など、企業内部からの経営プラン作成を主な業務としています。

主要実績

- 経営改善計画策定支援事業
リスク・借換・新規融資（小売業・サービス業・建設業・飲食業・情報通信業・印刷業など）
 - 中小企業活性化協議会 事業デューデリジェンス
事業再生と業績評価システムの再構築（出版業・食品製造業など）
 - 経営コンサルタント
経営戦略立案・事業計画書策定・部門別採算性導入（食品製造業・サービス業など）
- その他豊富な金融支援調整や融資獲得支援の実績を有しています。

経営コンサルタント

中小企業診断士

経営科学研究所 代表

高野 晋一

Shinichi Takano



感動・共感を共有し、世界中に拡げる

食品を中心とした商品の開発から販売まで、また食品の輸出全般についての支援を得意としています。

あらゆる商品・サービスは、消費者のニーズに応えるだけでなく、それぞれが競争上の優位性をもたらす特長を持ちます。その特長が、人に感動や共感を与えることでその人の人生をより豊かにすると考えています。

皆様の商品・サービスが持つ【感動・共感の力】を世界に拡げられることが、私にとって一番の幸せです。

専門領域

経営改善計画やものづくり補助金、事業再構築補助金などの申請支援を通じて、事業の継続性を高め企業の更なる発展に繋げるお手伝いをしています。

主要実績

- 食品の製造体制構築・商品開発・販路開拓・海外展開支援
- 経営改善計画 策定支援
- ものづくり補助金 申請支援
- 事業再構築補助金 申請支援

経営コンサルタント

中小企業診断士

川瀬 健誠

Katsutoshi Kawase





経営者様の思いや考えに「共感」すること、 そして提案や支援に共感していただくことを モットーにしています

補助金申請支援、IT導入（DX支援）を専門に、ITを活用した課題発見・課題解決が得意としております。
近年時代の変化に伴い企業のあり方や事業の進め方も多様化し、ITを活用した事業展開も広がっています。
IT活用方法やDX支援、経営のご相談など経営者様のお悩みはぜひご相談ください。経営者様に寄り添い、また「共感」できるご提案やサポートを行って参ります。

専門領域

補助金申請支援、IT導入（DX支援）

主要実績

- 商工会向け講演（DX支援）
- 補助金申請支援（事業再構築補助金）
- 中小企業向け経営相談会の企画・運営
- 公募資格審査、セーフティネット相談など

経営コンサルタント

中小企業診断士

竹本中小企業診断士事務所 代表

竹本 誠

Makoto Takemoto



リスクを考えて取引をする癖をつけよう

例えば、いい事業の話がきたときに正確にリスクを知って決断することは重要です。リスクを知らないまま決断したことと、リスクを正確に知って決断することでは、例え同じ結果であったとしても、その後の対応が天と地の差となります。
リスクを考えて取引をする癖をつければ、その経験はこの先の経営に必ず活かせるものとなります。
末永く永続する企業となるため一緒にがんばりましょう。

専門領域

会社のリスクマネージメントに関するアドバイス、登記及び契約書の作成等の法務全般を得意としています。

主要実績

- 製造業のM & A手続き
- グループ内吸収合併に係る一連の法務手続き
- 県の経営支援機関にて累計約1200件の相談実績
- カンボジア企業や中国企業など海外企業の日本進出支援
- 外国人技能実習生に係る事業協同組合設立支援

法務コンサルタント

司法書士

司法書士法人そうぞう 代表社員

池田 龍太

Ryuta Ikeda



事業者様にご満足いただけるゴールを 最初に設定し、そこから逆算して課題設定を行う

近年、目まぐるしく変化する外部環境に対応するために、ITを利用する重要性は増していると考えております。
実際、事業者様とお話していると「WEBを活用した販促や、デジタル化に取り組むべきと考えているものの、何から手を付ければよいか分からない」といった声をよく聞くようになりました。本業のことなら誰よりも詳しい一方、ITになると苦手意識がある事業者様は多くいらっしゃるかと存じます。
そのような方のお役に立てるよう、日々精進して参ります。

専門領域

WEBサイト制作からリスティング広告の運用代行を中心とする、WEBマーケティング支援が専門です。SNS運用や、デジタル化のサポートもいたします。

主要実績

- WEBサイト制作 / 運用保守（建設業・サービス業・小売業など）
- リスティング広告運用代行（建設業・医療機関・卸売業など）
- ITツール導入 / デジタル化支援（飲食業・サービス業など）
- 経営相談業務
- その他、印刷物企画制作など

経営コンサルタント

中小企業診断士

株式会社OPTIMUM 代表取締役

馬淵 雄太

Yuta Mabuchi



あなたの会社の「人事労務」をお任せください 迅速な対応、安心してご相談していただけることを モットーとしております

事業成長や働き方改革に伴い、人事労務業務の改善をご検討の経営者様も多くいらっしゃいます。「人事労務」の専門家として経営者の意向をお伺いし、入社から退職、給与計算、勤怠管理のみならず、働き方改革、労働に関する法改正によるご相談等、従業員の方にとっても働きやすい環境作りのご提案をいたします。
また迅速にご対応できるよう、安心してご相談していただけるようサポートいたします。

専門領域

人事や労務に関する業務、労働基準法を中心とした法律に関するご相談を担当いたします。

主要実績

- 就業規則作成
- 各種助成金申請
- 給与計算実務1,500件以上
- 社会保険、雇用保険関係等の手続き代行
- 働き方改革、労働に関する法改正によるご相談

労務コンサルタント

特定社会保険労務士

社会保険労務士法人 サムライズ

渡邊 美菜

Mina Watanabe



まずは事業に専念する、 そんなサポートを目指し一緒に頑張っていきたい

敬遠しがちな税務や会計の分野ですが、資金繰りや経営がうまくいっているか判断するための重要な材料となる分野・お金にかかわる分野のため、おろそかには出来ません。かといって、会計帳簿をしっかりとつけていけば売上があがる、というわけではないのも本当のところでは。

最初はあまり難しく考えず、重要な部分を抑えて頂いて、まずは事業に専念する。そんなサポートを目指していますので、一緒に頑張っていけたらと思います。

専門領域

会計・税務に関するご相談など経営者の方のお悩みを一緒に考えていきたいと思えます。

主要実績

- 税務相談等税理士業務
- 財務諸表の作成
- 月次監査
- 会計ソフトの入力指導

税務コンサルタント

税理士

中島香子税理士事務所 代表

中島 香子

Kyoko Nakashima

お客様にとって 唯一無二の存在となり、唯一無二の価値を提供します

これまで資産税専門の税理士法人にて10年以上にわたり、累計300件以上の相続・事業承継案件に携わってきました。

会社経営において、創業期や成長期、承継期などステージに合わせて悩みは増えるもの。いかなるステージにおいても税理士の役割は非常に重大であると私は考えます。

そのような悩みを持つ経営者の良き相談相手、ビジネスパートナーとして、二人三脚で企業の成長を支援していきたいと思っています。

専門領域

税務申告・税務会計に関する各種アドバイス
相続・事業承継に関する各種コンサルティング

主要実績

- 税理士業務
- 相続対策コンサルティング
- 事業承継コンサルティング
- 不動産関連コンサルティング
- 講演業務

税務コンサルタント

税理士

七島悠介税理士事務所 代表

七島 悠介

Yusuke Nanashima

社長や代表者の想いを実現するための お手伝いをしていきます

法人や個人の形態に関わらず、新たに事業を始めると会計・財務や税務が必ず関係してきます。特に創業の際は、何をどうすれば良いのか悩む方も多くいます。

税金の世界では、事前に準備をしておかなければ、思わぬ税負担が生じてしまうこともあります。

経営者は孤独です。そのような時に身近な相談相手として、社長や代表者の想いを実現するためのお手伝いをしていきます。こんなこと聞くのは恥ずかしい、こんなこと話していいのかわかる心配は一切ありません。

何でもご相談ください。

専門領域

法人や個人事業主の会計・税務業務を中心に、創業支援や資金繰りの相談、事業承継を含む相続や贈与など幅広く対応いたします。

主要実績

- 税理士業務（税務代理、税務書類の作成、税務相談）
- 創業支援業務
- 月次会計業務
- 講演業務 他

税務コンサルタント

税理士

稲岡良平税理士事務所 代表

稲岡 良平

Ryohei Inaoka

経営者の一番身近な相談役として 気軽にご相談いただけるよう、 話しやすい雰囲気づくりを心がけています

経営コンサルティング会社勤務時代に、様々な企業規模（年商数千万から年商数百億まで）の案件に従事して参りました。

これらの経験から企業内部の状況を理解し、その企業にあったアドバイスや提案を行います。

経営者の身近な相談役として、経営者の想いや立場、現場の状況を理解したうえで、共に考えていきます。お気軽にご相談ください。

専門領域

法人の会計・税務業務及び事業承継を含む相続や贈与の相談対応

主要実績

- 税理士業務（税務代理、税務書類の作成、税務相談）
- 月次会計業務
- 相続相談など

税務コンサルタント

税理士

西朋美税理士事務所 代表

西 朋美

Tomomi Nishi



私たち起業家が事業を行うことは、社会・経済の持続可能な発展のためにも重要な視点である

自信とやりがいを持って起業する方が増えてきた時代です。私たち起業家が事業を行うことは、社会・経済の持続可能な発展のためにも重要な視点であると捉えています。起業者の背景は十人十色であり、それぞれの発展段階など様々ですが、だからこそできる柔軟な発想を駆使した新たな事業展開を拓ける可能性を持つと考えます。同じ起業家という仲間として、悩みを分かち合い、学び合い、事業発展・持続のために共に成長していきましょう。

専門領域

マーケティングに関するコンサルティングを担当します。CI・企業コンセプトを基にしたブランディングが得意であり、会社案内や商品パッケージなど紙媒体を中心とした販売促進を行います。

主要実績

- 紙媒体を中心とした販売促進（小売店・サービス業）
 - 企業ブランディング（サービス業・製造業・建築業・医療）
 - 採用ブランディング（サービス業・製造業・建築業・医療）
 - 地域活性コンサルティング
- その他女性起業家向けセミナーやさまざまなイベント等の開催をしています。



経営コンサルタント

合同会社ハロー 代表社員

松永 幸子

Sachiko Matsunaga



かかげた目標達成の喜びも共に実感させてください

なぜ、どうして、その商品やサービスを世の中に提供したいのか…
どうやれば、商品やサービスのその先の消費者が満足してくれるのか…
事業への思い、信念を共有させていただき、
かかげた目標達成の喜びも共に実感させてください。
創業でのご相談でも、新規事業展開のご相談でも、売り上げアップのご相談でも、同じ目線で消費者のことを考えながら共通の目標を達成するために支援させていただきます。

専門領域

広告物や営業ツールの企画・デザイン・コピーライティングを中心に、企業のマーケティング、販促・集客の導線づくり、ホームページやSNSなどのIT分野のコンサルティングを得意としています。

主要実績

- 新聞社、鉄道やバス会社、プロスポーツチーム
企画記事制作、会報誌企画制作、イベント企画
- 医療法人やクリニック・介護業界
広報誌、広報物、動画などの企画制作、ホームページ制作
- エステサロン、整体院
ロゴマーク、会社案内、動画などの広報物企画制作、ホームページ制作
- 建設業
会社案内、広報誌、広報物の企画制作、ホームページ制作



広告・販促コンサルタント

ピンカンパニー 代表

辻山 敏

Tsutomu Tsujiyama



創業のイメージをアウトプットすることが大事

創業時はワクワクもあると思いますが、不安も大きいと思います。まずは、創業のイメージをアウトプットして創業計画書をしっかりと作成することで準備ができ、しっかりと作ることで『不安』が『自信』にかわってきます。事業がスタートすると、その計画を常に確認し、時には変更しながら事業を維持していくこととなります。成功するためには、事業計画書と自社の現状をすり合わせしながら把握することから始まります。まずは、『今すべきことをしっかりやる!』が実現への近道だと思います。

専門領域

マーケティングを主とした販促コンサル、売り上げアップにつながる広告プランの立案を得意とし、クロスメディアを活用したご提案をさせていただきます。

主要実績

- 販路開拓、販促支援などの集客及び経営戦略アドバイス支援
福岡商工会連合会・商工会議所専門家、各団体企業・協議会
- 小規模持続化補助金申請代行
中小企業の経営戦略・戦術などの企画立案
- ネット販売などの販促コンサルティング
- サービス等生産性向上 IT 導入支援事業 IT 導入支援事業者

広告・販促コンサルタント

(株)エフスタイルドットコム 代表取締役

赤司 純一

Junichi Akashi



課題・改善ポイントを共有し、課題解決 分かりづらいところはグラフィックで可視化し、 合意形成へ

ITが難しそうといった苦手意識を取り払って全ての人がデジタルやデータを利用する便利なツールとして使うことで企業内の業務改善に限らず、サービス提供価値の変革にも繋がることを目指しています。さらには経営者のご要望を聞きだし、課題解決に向かってデジタルやデータでできることを提案します。また、わかりにくいところはグラフィックでわかりやすく可視化して丁寧に説明し、合意形成します。

専門領域

データやデジタルを活用した業務改善、新サービス立案。グラフィックによる思考整理、議論の可視化、合意形成を専門としております。

主要実績

- 自治体職員 DX 人材育成研修
- 企業 DX 人材育成研修
- 企業経営者向け DX 研修

DXコンサルタント

グラフィックファシリテーター

徳永 美紗

Misa Tokunaga



PERFORMANCE

実績

競合の多い高齢者向け住宅を半年で満室へ

販路開拓 販促集客 人材育成・評価

超高齢化社会を迎えている日本。シニアマーケットは、伸びる一方であるように感じられるのですが、参入企業も多く、実はそれほど簡単に業績を上げられる市場ではありません。

今回ご相談頂いたのも、クリニックを母体とし、デイサービスと訪問介護事業所を併設、デイケアをグループ内に持つという魅力的な施設であるにもかかわらず、オープンから半年で業績に行き詰まっている状況でした。

そこで行ったのは、競合と差をつける「付加価値」を創造するための各種分析です。

また同時に、スタッフ全員を巻き込んでの「自施設の魅力と弱点の確認」も行いました。結果、スタッフの意識強化と自施設の魅力を存分に伝えられる「施設だより」の発行という集客導線が完成し、それが最大の営業ツールに。

コンサル導入後わずか半年で施設は満室となり、現状、入居率90%以上を維持し続けています。



辻山 敏

整骨院、新規顧客の開拓から既存顧客のフォローアップにシフトチェンジ

販路開拓 販促集客

駅チカで生活道路に面する好立地の整骨院ながら、新規顧客を獲得できず、悩まれてのご相談でした。

新規獲得を目指した広告費用は、年間469,000円。デジタルとアナログ、数多くの媒体を用いた広告活動をするも、得られる問い合わせは3~4件程度ということで、いま目指すべきは新規獲得ではなく「既存顧客のフォローアップ」と「休眠顧客の掘り起こし」であるご提案しました。

まず行ってもらったのは、お客様へのヒアリングです。施術コースをオーナー様の考えだけで決めるのではなく、お客様の希望を聞き、取り入れることにしました。

すると、年代別の悩みが浮き彫りとなり、新たに「夜間枠の拡大」と「精神的ケア」も施術内容に含めることが決まりました。

それらの内容はDMとなり、ターゲット層へのピンポイント発送を行い、現状、再来院の獲得に繋がっています。



赤司 純一

家具製造業、VRを活用した革新的な家具販売サービスの構築

事業計画 業務改善 商品開発

老舗のオーダーメイド家具製造企業より、競合の多いBtoB事業から脱却し、一般消費者を対象としたBtoC事業へのシフトチェンジを計画するも、製作日数を要するオーダーメイドならではの特徴がネックとなってしまおうのご相談を受けました。

この企業の特徴である「全工程が手作業」であることや「高品質」という部分を維持したまま原価率を抑えることは、至難の業です。そこで、VR技術を用いた家具提案サービスという新しい事業のご案内を行いました。

この技術を利用すれば、あらかじめ家具の3Dモデルを作成しておき、お客様のご希望を編集という形で取り込めるため、設計時間の大幅削減が可能となります。しかも、家具のクオリティを落とすことはありません。

結果、平均製作時間を40%も向上させ、製造工程の効率化の成功と、新規事業へのスムーズな移行に至りました。



池田 龍太

MESSAGE

代表挨拶

「社長の夢を実現させる」 それが私たち、アスリンクの使命です

「社長、将来の夢を教えてください」

それが、私たちが経営者の皆さまとお話をする際に、最初にお尋ねすることです。

「自社商品を多くの人々に利用してもらいたい」
「世界を変えるような会社になりたい」
「従業員に安心して生活してもらいたい」など

様々な夢や目標を掲げ、事業を前向きに営まれている姿勢に、ただただ頭が下がる思いです。

一方で、少子高齢化やテクノロジーの進化、グローバル化の進展、市場の複雑化など、現代社会は急速に変化しています。そのような中で、多くの経営者の皆様は、目標と現在の差に愕然とし、「夢を叶えることは本当にできるのか?」と将来に対して強い不安を感じていらっしゃると思います。

また、売上増加、コスト削減、資金繰り、従業員育成など、経営者の悩みは多岐に渡ります。それらを改善しようにも、人材や設備、資金、情報、経営ノウハウなどが不足しているため、どう進めたらよいか途方に暮れることも多いと思います。それらの不安や悩みを解決するために、私たちは企業経営の幅広い分野に関する専門知識と能力、実務経験を持つスペシャリスト集団として、不安や悩みの元である経営課題を解決するお手伝いを行っています。

今後も、より多くの経営者の皆様の夢を実現させるべく、チーム一丸となって全力でバックアップさせていただきます。

「社長の夢を実現させる」
それが私たち、アスリンクの使命です。



株式会社アスリンク 代表取締役
廣木 鑑治

明日 **As** のビジネスに **link** する。
明日を開拓する、経営者のビジネスのヒントになる
各分野のスペシャリストによる
動画配信中

YouTube 公式チャンネル



チャンネル登録よろしくお願いたします。

会社名 株式会社アスリンク
所在地 〒812-0016 福岡県福岡市博多区博多駅南1-10-18-205 シャンブル博多第2
TEL / FAX TEL:092-414-3300 / FAX:092-414-3301
設立 2018年3月
代表 代表取締役 廣木 鑑治(ひろき しげはる)



https://as-link.co.jp/